

## NEWS



## 제주IPC 오픈

## 금융&amp;문화를 접목시킨 넘버원 금융 인터내셔널PB센터

▶ 하나금융그룹은 지난 5월 14일 제주도 제주시 에 인터내셔널PB센터(이하 IPC)를 개점했다. IPC는 KEB하나은행 PB센터와 외국인 직접투자(FDI)센터, 하나금융투자가 결합된 복합금융센터로, 하나금융 그룹을 대표하는 새로운 금융모델 역할을 해내고 있다. 지난 2015년 역삼역에 인터내셔널PB센터 1호 점이 성공적으로 안착한 이후, 3년 만에 제주도에 2호점이 문을 열었다.

제주IPC는 국내 또는 외국인 자산을 대상으로 개인과 기업 모두를 아우르는 맞춤형 금융 서비스를 원스톱으로 제공한다. 단순히 개인의 자산관리를 책임지는 프라이빗뱅킹 서비스를 넘어서 외국인들의 한국 투자 관련 자문과 자금결제 등을 총망라한 영역이다. 특히 중국인들의 관심이 집중되는 국내 부동산은 매입 단계부터 신축, 임대, 관리, 처분, 상속 등 전 단계에 걸쳐 자산관리가 이뤄지며, 법무·회계 법인과 연계해 손님이 궁금해 하는 모든 자문을 제공한다.

제주IPC의 건물 또한 독특하다. 지상 3층, 지하 1층의 단층 건물로, 현무암 재질로 구성된 건물 외관과 함께 제주의 상징인 '흙' '물' '바람'을 모티브로 제작한 흰색 대형구조물이 지역주민들의 관심과 시선을 모으고 있다. 내부에도 볼거리가 많다. 25여 점의 미술작품과 아트워크로 꾸민 은행 영업점과 VIP 클럽(인터내셔널PB 업무) 외에도 컬처존과 VIP 라운지, 옥상 루프가든이 손님맛이를 기다리고 있다.

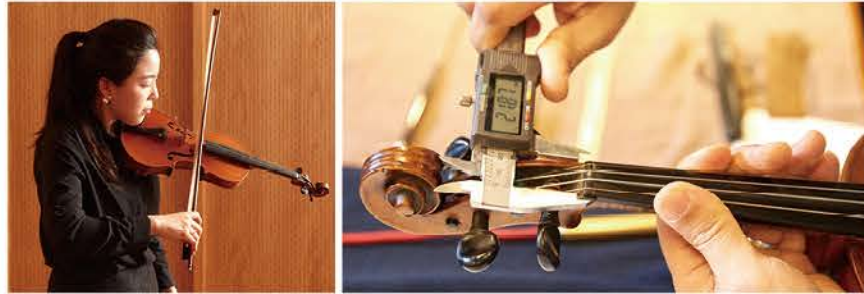
제주IPC는 외적인 면에서도 심미적인 요소에 공을 들였다. 각 상담실마다 걸려 있는 유명 작가의 그림은 KEB하나은행만의 격조 있는 분위기를 연출한다. 제주IPC는 향후 손님들의 문화적 갈증과 향수를 해소하기 위해 와인 파티를 비롯한 건강, 미용, 문화 이벤트와 금융 세미나 등을 다채롭게 진행할 계획이다. 이에 대한 일환으로 KEB하나은행은 지난 6월 19일 제주영업본부 VIP 손님 30여 명을 초청, 오픈 기념 세미나를 개최했다. 제주지역 랜드마크로 재단장한

제주금융센터 PLACE.1빌딩에서 개최된 이번 세미나는 부동산 절세전략 강의와 미술품 도슨트 투어로 진행돼 참석한 손님들로부터 많은 관심과 격려를 받았다.

첫 번째 시간은 이상혁 KEB하나은행 상속증여센터 센터장이 '아는 만큼 돈 버는 부동산 절세전략'이라는 제목으로 최근 10년간 부동산 가치가 급등하면서 제주지역 VIP손님의 최대 관심사가 된 부동산 세금 관련 세미나를 진행했다. 두 번째 시간은 KEB하나은행 큐레이터가 PLACE.1빌딩의 건축디자인 콘셉트를 설명한 후, 설치된 미술작품과 관련해 도슨트 투어를 하는 것으로 마무리됐다.

이날 세미나에 참석한 한 손님은 "오랫동안 거래해 온 제주금융센터지점이 이번 기회를 통해 더욱 발전하길 기대한다"며 "해외에서도 KEB하나은행이 인정받는 만큼 IPC도 1등으로 잘해줄 것으로 믿는다"고 말했다.

NEWS



2, 3세대 손자녀 마케팅

국내 최초 현악기 컨설팅 서비스

“내가 갖고 있는 악기의 가치는 어느 정도일까?” 미술품 소지자들이 작품의 감정에 관심이 많듯 악기 소지자들도 자신의 악기가 어떻게 만들어졌고, 현재는 어떤 상태이고, 가격은 어느 정도인지 관심을 갖기 마련이다. KEB하나은행의 현악기 컨설팅 서비스도 이러한 손님의 바람을 실현시켜주고자 시작했다. 국내 최초로 실시되는 해당 서비스는 별도의 현악기 컨설팅 자문위원단이 구성돼 손님이 보유한 악기에 대해 체계적인 컨설팅을 제공하고 궁금증을 해결해준다. 컨설팅 자문위원단은 바이올린, 비올라, 첼로 등 현악기별 컨설팅 전문가 및 악기 전문 딜러, 악기 복원 전문가 등 최고 수준의 전문가로 구성됐다. 지난 5월 19일 Club1(클럽원) PB센터에서는 바이올린과 첼로에 대한 컨설팅 서비스가 진행됐다. 중학교 3학년 때 구입한 후 50년 넘게 소지한 바이올린에 대한 감정이 먼저 이뤄졌다. 악기 전문 딜러가 해당 바이올린의 제작 시기나 제작처 등을 설명한 후 전문 연주자가 직접 바이올린을 연주하며 음질을 체크했다. 마지막 단계로는 악기

복원 전문가가 좀 더 나은 상태를 유지하기 위해 어떤 수리가 필요한지에 대해 짚어줬다. 바이올린 컨설팅을 의뢰한 손님은 “내 악기에 대해 명확한 설명을 들을 수 있어 매우 유익했다”며 “더 잘 관리해서 음악에 관심이 많은 손녀에게 물려주고 싶다”는 바람을 전했다. 취미로 첼로 연주를 하는 두 번째 손님의 컨설팅 만족도도 기대 이상이었다. 해당 손님은 “20년 전에 상당한 가격을 주고 구입했던 악기인데다 현재까지 연주하고 있어 애착이 크다”며 “악기가 어떻게 만들어졌는지부터 소리 상태, 유지 방법까지 세세히 알려줘 좋은 시간이 됐다”고 전했다. KEB하나은행의 현악기 컨설팅 서비스는 앞으로도 손님의 만족을 위해 다양한 업그레이드를 시도할 계획이다.

8월 25일, 현악기 컨설팅 서비스를 진행합니다. 신청을 원하시는 손님께서는 담당 PB에게 문의하시기 바랍니다.

업무 협약식

‘세무법인 하나-KEB하나은행’ 세무서비스 업무 협약

세무법인 하나는 지난 4월 20일 Club1(클럽원) PB센터에서 KEB하나은행과 신규 손님 창출을 위한 세무서비스 업무 협약식을 가졌다. 이번 협약 체결로 양사는 기존 세무업무 제휴 서비스의 일방향성과 일회성 패턴을 극복하고, 공동으로 신규 손님 창출을 위한 쌍방향 교류와 연속적인 상호 서비스를 개발해 나가기로 했다. 이를 위해 양사는 월 1회 실무 세무사와 PB 모임을 통해 상호 이해를 제고하고 신규 손님 창출 방안을 협의할 예정이다. 또 분기 1회 워크숍을 개최해 제휴 사업 목표달성 방안을 마련하고, 필요한 경우 양사 임직원을 대상으로 마케팅 교육도 실시할 계획이다. 세부적으로 KEB하나은행 측은 PB 손님 상담 또는 신규 손님 마케팅 시 제휴 세무사를 적극 활용하고 세무법인 하나의 세무사와 임직원을 대상으로 은행·증권 자산관리 서비스를 제공키로 했다. 아울러 종합소득세 신고 때 세무법인 하나를 활용하는 방안도 마련할 예정이다. 세무법인 하나 측도 자사 임원과 세무사들이 손님 미팅 또는 초청행사 때 KEB하나은행 측의 Club1 PB센터를 활용해 적극 홍보하고, 대출·외국환·IB 등 은행·증권 업무와 관련해 손님을 소개하기로 했다. 한편 이날 협약식에는 세무법인 하나에서 이규섭 대표를 비롯해 관계자 13명, KEB하나은행 측에서 박세걸 KEB하나은행 WM사업단장 등 관계자 19명이 참석해 양사 협약에 대한 뜨거운 관심과 기대를 보여줬다.



NEWS

VIP 프리뷰 도슨트 투어

아트부산



올해로 7회째를 맞이한 아트부산은 부산을 대표하는 아트페어를 넘어 세계가 주목하는 국제 아트페어로 발돋움했다. 아트부산은 미술작품을 구입하려는 컬렉터, 작품을 그린 작가를 넘어 미술에 관심 많은 애호가들 모두가 기대감을 갖는 축제로 통한다. 지난 4월 20일부터 22일까지 부산 벡스코에서 개최된 아트부산은 올해 상반기 국내 최대(15개국 161개 갤러리 참여) 아트페어의 명성을 뽐내기도 하듯 규모 면에서나 전시 면에서 한 단계 업그레이드된 모습으로 모두의 시선을 사로잡았다.

KEB하나은행도 갤러리에 관심이 많은 손님들을 위해 아트부산과 연계한 특별행사를 진행했다. 개막 하루 전인 19일부터 20일까지 양일간 총 2회에 걸쳐 아트부산으로 VIP 손님들을 초청해 ‘VIP 프리뷰 도슨트 투어’를 개최한 것이다. VIP 프리뷰 도슨트 투어는 전시회가 정식으로 오픈하기 전, 주요 컬렉터나 프레스를 초청해 도슨트의 설명과 함께 작품을 감상할 수 있는 행사다. KEB하나은행은 이번 프리뷰 투어에 각 회차마다 20-30여 명의 손님들을 초청했다. VIP 손님들은 김윤섭 한국미술경영연구소장의 작품 설명을 들으며 주요 갤러리 20여 곳의 작품을 관람했다. 이 자리에 참석한 손님들은 “자산관리 외에도 손님의 취미까지 고려하는 수준 높은 프라이빗뱅킹 서비스를 제공받아 만족스러웠다”며 “앞으로도 이런 기회가 생기면 자주 참여하고 싶다”고 관람 소감을 밝혔다.

2018 자녀만남 행사

Here and Now



결혼은 인생의 가장 중요한 만남이자 집안과 집안이 만나는 큰 행사다. 이런 점에 착안해 KEB하나은행은 세대를 이어 차별화된 토털 라이프케어 서비스를 선사하는 자녀만남 행사를 매년 개최하고 있다. 손님들의 품격에 맞는 성혼이 이루어질 수 있도록 자녀만남의 기회를 제공하고, 행사 이후엔 2세 모임인 HPBM(Hana Private Banking Members)으로 연결해 자연스러운 커뮤니티 형성도 돕는다. 지난 6월 23일 서초구 반포동 더 리버(The River)에서 열린 제23회 자녀만남 행사에는 손님 자녀 50명이 참여해 뜻 깊은 시간을 가졌다. 행사 시작에 앞서 참석자들은 웰컴 주스를 마시며 다소 긴장된 마

음을 누그러뜨렸다. 이어 신나는 레크리에이션이 흥을 돋우면서 화기애애한 분위기가 조성됐다. 본격적인 행사는 참석자들의 사진과 프로필로 제작된 영상자료를 보는 것으로 시작했다. 서로의 얼굴과 특징을 익히며 마음에 드는 이상형을 미리 머릿속에 담아두는 시간이었다. 다음 시간에는 자리를 옮겨 다니며 다양한 만남을 갖는 로테이션 미팅이 이어졌다. 짧은 시간이지만 참석자들은 사뭇 진지한 대화로 서로에 대한 호감과 이해도를 높였다. 드디어 첫인상과 대화를 통해 가장 마음에 드는 사람을 선택하는 ‘초이스 카드(Choice Card)’ 작성 시

간, 서로의 하트시그널이 통할지에 대한 기대감과 함께 긴장감이 고조됐다. 초이스 카드가 집계되는 동안, 참석자들은 준비된 저녁식사와 와인을 즐기며 편안한 분위기에서 자연스럽게 대화를 주고받았다. 이날 행사는 매칭 커플 발표와 행운권 추첨으로 마무리됐다. 박세걸 KEB하나은행 WM사업단장은 “KEB하나은행은 VIP 손님들의 자녀만남 행사, 자녀 1대1 매칭, 2세대 자녀 모임인 HPBM 등을 전폭적으로 지원할 것”이라고 강조했다. 앞으로도 KEB하나은행은 손님의 니즈를 폭넓게 충족시키기 위해 다양한 라이프케어 서비스를 지속적으로 기획해 제공할 예정이다.

NEWS



KEB하나은행은 지난 4월 9일 하나금융그룹 명동사옥에서 '행복한 동행 세미나'를 개최했다. 이번 세미나는 급변하는 부동산 시장에서 손님들이 알아두면 유익한 '투자'와 '절세'를 주제로 1, 2부로 나눠 진행됐다.

1부 순서에서는 <돈 되는 아파트, 돈 안되는 아파트>의 저자인 채상욱 하나금융투자 리서치센터 애널리스트가 강사로 나와 '부동산 투자 계획'과 관련한 궁금증을 풀어냈다. 채상욱 애널리스트는 올해 부동산 투자전략을 주거용 시장과 상업용 시장으로

재테크 박람회

행복한 동행 세미나

구분해 점검해 보는 한편 향후 부동산 매매 시기에 대한 예측도 분석했다.

2부 '부동산 절세 계획'에서는 <아는 만큼 돈 버는

부동산 절세전략>의 저자인 이상혁 KEB하나은행 상속증여센터 센터장이 '임대 사업자 등록 시 세금 혜택'에 대해 자세히 소개했다. 임대 사업 시 자칫 놓치기 쉬운 항목인데다 복잡한 세금 문제를 알기 쉽게 설명해줘 더욱 유익한 시간이었다.

KEB하나은행 관계자는 "KEB하나은행만의 자산관리 노하우를 손님에게 되돌려드리자는 마음으로 이번 세미나를 준비했다"며 "소중한 손님의 자산 가치를 높이고 기쁨을 드릴 수 있도록 최선을 다하겠다"고 밝혔다.

2018 KEB하나은행 인비테이셔널

VIP손님 초청 프로암대회 개최

KEB하나은행 인비테이셔널 개막을 하루 앞둔 6월 13일, 경기도 용인 레이크사이드CC 서코스(파72)에서는 특별한 행사가 진행됐다. KEB하나은행의 VIP 손님을 초대해 골프대회에 참가하는 선수들과 직접 라운드를 하는 '프로암대회'가 열린 것이다. 이외에도 만찬과 축하공연, 시상식이 어우러져 알찬 일정이 됐다. 손님 초청 행사에는 한중일 3개국 선수들이 참석해 특별함을 더했다.

그동안 다양한 스포츠와 세계대회를 통해 지속적으로 사회공헌활동을 해온 KEB하나은행은 'KPGA 코리아투어 KEB하나은행 인비테이셔널'을 세계적



인 대회로 발전시키는 동시에 골프를 사랑하는 손님에게 다양한 이벤트를 제공할 계획이다. 한편 KEB하나은행은 이번 대회를 미국프로골프협

회(PGA)투어 US오픈 기간에 치르고, 일본과 중국투어 선수들에게 문호를 개방해 밤 아시아권 선수들의 참여를 유도하겠다는 전략이다.



VIP 손님 초청

고궁 정원 낭만산책

KEB하나은행은 지난 4월 26일 손님 20여 명을 모시고 경복궁으로 고궁 나들이를 떠났다. 손님들은 전문가로부터 경복궁에 담긴 옛 이야기를 들으며, 흥미진진한 역사의 한 장면이 눈앞에 펼쳐지는 것과 듯한 시간을 가졌다. KEB하나은행만의 특별한 고궁 나들이는 한국정원문화연구소 '월하랑' 대표인 신지선 씨의 설명 아래 진행됐다.

행사는 1부와 2부로 나눠 각각 '왕의 정원, 경복궁' '한양춘경'이라는 주제 아래 기획됐다. 1부 콘셉트는 경복궁 내 세 개의 정원 이야기 속에 담긴 왕과 왕비의 생활, 경복궁을 통해 깨닫게 되는 조선의 사상과 아름다움을 찾아가는 여행이었다. 흥례문을 지나 금천교를 지나면서 본격적인 경복궁 나들이가 시작됐다. 금천교에는 '하늘의 사슴'이라 불리는 천록 4마리가 새겨져 있는데 이는 물길을 따라 들어오는 근심 걱정을 막아준다고 한다. 손님들은 각자의 고민과 걱정을 털어내며 금천교를 지나 근정전으로 향했다. 근정전은 경복궁의 중심이 되는 공간이자 조선왕실을 상징하는 건축물로 한 나라의 지도자가 백성을 위해 일하고 덕을 쌓는 곳이다. 손님들은 향원정, 건천궁, 경회루, 수정전 등 경복궁 곳곳을 둘러본 후 널찍한 자연공간에서 멀리 인왕산과 북악의 풍치를 한눈에 조망하는 여유도 가졌다. 이후 손님들은 자리를 옮겨 2부 순서를 가졌다. 정갈한 한정식으로 식사를 즐긴 후, 한양의 봄꽃 명소인 인왕산 자락 필운대에서 선비들이 나누던 봄꽃놀이 이야기를 담은 한양춘경을 들었다. 행사에 초대된 손님들은 KEB하나은행이 선물한 아름다운 봄날의 멋진 추억에 큰 만족감을 드러냈다. KEB하나은행은 앞으로도 고궁 나들이 같은 수준 높은 문화행사에 손님들을 초대해 역사의 소중함을 알리고 잊지 못할 추억을 선사할 계획이다.



VIP 손님 초청

자산관리 콘서트

KEB하나은행은 지난 5월 18일 대치동에 위치한 그랜드힐컨벤션에서 'VIP 손님 초청 자산관리 콘서트'를 개최했다. 손님 220여 명이 초청된 이날 행사는 자산관리 전략을 제시하는 1부와 공연을 감상하는 2부로 나눠 알차게 진행됐다. 우선 1부에서는 KEB하나은행 분야별 전문가들이 미국발(發) 금리인상이 예상되는 시기에 적절한 포트폴리오 전략에 대해 세미나를 열어 투자에 대한 궁금증을 풀어주고 해답을 제시했다. 세미나에 참석한 한영주 KEB하나은행장은 "KEB하나은행의 경영목표가 '손님의 행복'이라며 "한 차원 높은 차별화된 자산관리 서비스로 보답하겠다"고 말했다. 1부 행사가 끝난 후 손님들은 양식 코스의 오찬을 즐겼고, 행운권 추첨 시간이 이어지면서 분위기가

한층 고조됐다. 2부에서는 유명 음악 경연 프로그램 우승팀인 남성 사중창 그룹 '포레스텔라'의 라이브 공연이 이어졌다. 성악 전공자 외에 뮤지컬 배우, 직장인 밴드 보컬 등 다양한 이력을 가진 4명이 만들어내는 하모니는 공연장을 숙연하게 만들기도, 감동에 푹 젖게 만들기도 하며 음악이 전하는 최상의 아름다움을 선사했다. 이번 자산관리 콘서트는 자산관리에 대한 이해도와 역량 제고를 위한 세미나에 이어 문화공연까지 마련돼 손님들에게 큰 호응을 받았다. 손님들은 유익함과 재미를 동시에 만족시켜준 행사였다고 소회를 밝혔다. KEB하나은행은 향후에도 손님들의 믿음에 보답하는 마음으로 자산관리 외에 라이프스타일까지도 고려한 폭넓은 서비스를 제공할 것이다.

NEWS



가정의 달 맞이 VIP 손님 초청

힐링 세미나

최근에는 사상의학의 적용 분야가 건강에 국한되지 않고 소통 및 리더십, 자기관리까지 확대되고 있다. 이를 사상체질심리학이라고 한다. 기본 사상의학에 몸과 마음은 하나라는 동양철학을 접목한 것이다. 사상체질심리학의 기본 원리는 본연의 기질과 현재의 성격을 파악해 중용을 추구하는 데 있다. 융합시대가 도래함에 따라 품격을 갖춘 인재로 발전시키는 것이 목적이다. 지난 5월 9일 을지로입구에 위치한 KEB하나은행 본사에서 VIP 손님을 대상으로 열린 힐링 세미나는 '사상체질로 소통하고 힐링하기'를 주제로 힐링의 진정한 의미에 대해 알아보는 시간이었다. 사상체질심리학을 통해 사람과 배움을 연구하는 사상심리연구소의 전금주 대표가 강사로 나서 흥미로운 이야기를 풀어냈다. 전금주 대표는 사상체질심리학에 대해 간단히 설명한 후 '사상체질 진단지' '유형 진단지' 등의 체크리스트를 통해 손님 각자가 자신이 어떤 성격을 갖고 있는지, 현실과 이상 중 어떤 것을 추구하는

지 알 수 있게 해줘 큰 호응을 이끌었다. 사상체질심리학은 타고난 기질을 아는 것에서부터 시작한다. 이후 의식적인 행동, 사고, 성격, 언어를 통합적으로 분석해 자신의 무의식과 의식을 깊이 관조하는 것이 특징이다. 단지 내 체질을 아는 것에서 끝나는 것이 아니라 불변적인 기질에 반해 가변하는 현재의 나를 바꿔 스스로 끊임없이 변화·발전함으로써 치우치지 않는 몸 상태, 치우치지 않는 마음 상태인 중용으로 가고자 한다. 전금주 대표는 "내가 누구인지 아는 것이 사상체질심리학의 시작"이라며 "강점은 더 발전시키고 단점은 보완하면 된다"고 말했다. 손님들은 사상체질심리학에 따른 태양인·소양인·태음인·소음인의 구분과 각 특성이 상대를 이해하고 효율적인 관계를 유지하는 데 도움이 되는 것에 깊이 공감했다. KEB하나은행은 앞으로도 손님들의 삶의 질을 한층 높일 수 있는 다양한 주제를 선정해 자산관리 외에 라이프케어 서비스까지 제공할 예정이다.

대구중앙 골드클럽 오픈 기념

고약기 & 투자 세미나

명품 약기가 경매장에서 '억' 소리 나는 몸값을 자랑하며 재테크 수단으로 떠오르고 있다. 덩달아 미술품 경매로 유명한 경매 회사들도 약기 경매에 관심을 두기 시작했다. 오랜 역사를 품은 약기는 경매장에서 수억원대 몸값을 자랑하며 웬만한 미술품의 경매의 가격을 뛰어넘기 때문이다. 약기와 관련된 스토리가 있거나 장인이 만들었다면 가치는 더 높아진다. 지난 4월 11일 대구 골드클럽 VIP 손님들을 위한 고약기&투자 세미나가 개최됐다. 이번 세미나는 서울 수도권 지역에 집중되어 있는 문화 서비스를 지방까지 확대해 제공함으로써 걸쳐 뱅크로서의 진면목을 보이는 계기가 됐다. 이번 세미나는 2시간 여 동안 손님들의 열띤 호응 속에서 진행됐으며, 자칫 딱딱할 수 있는 자산관리 세미나와 고약기 세미나의 콜라보레이션을 통해 손님들의 이성과 감성을 모두 만족시키는 시간으로 평가 받았다. KEB하나은행은 손님의 투자 성향에 맞는 자산관리 외에도 문화와 예술이 더해져 찾고 싶은 은행을 만들어간다는 계획이다. KEB하나은행은 앞으로도 대구중앙 골드클럽 오픈을 기화로 삼아 대구를 포함한 영남 일대 손님들을 위한 자산관리와 라이프케어 서비스를 진행할 계획이다.



2018 봄

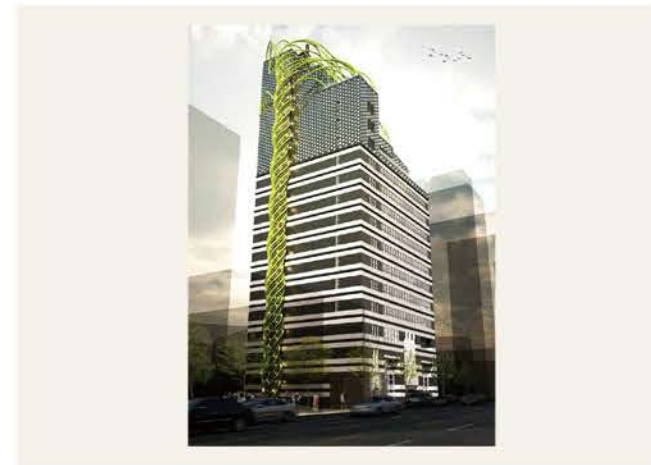
웰빙투어

KEB하나은행은 봄과 가을 일년에 두 차례에 걸쳐 VIP 손님들을 모시고 웰빙투어를 떠난다. KEB하나은행의 웰빙투어는 특급호텔 숙박과 정갈한 식사, 계절의 아름다움과 역사를 느낄 수 있는 고품격 프로그램으로 정평이 나있다. 지난 4월 3~4일 이틀간 200여 명의 VIP 손님들과 함께 웰빙투어를 떠났다. 이번 여행지는 목포, 담양, 광주를 돌아보는 코스였다. 목포에 도착하면 가장 먼저 근대사 흔적들을 찾아봐야 한다. 목포는 문화재로 등록된 근대 유적들이 구석구석 많은 지역이다. 손님들은 목포 근대 역사관과 일본식 정원인 이훈동 정원을 관람하며 우리의 아픈 근대사를 다시금 되새기는 시간을 가졌다. 이후 유달산으로 발길을 돌려 화려한 봄꽃의 향연을 즐겼다. 목포는 서남해안에 위치해 해산물도 풍부하다. 연포탕, 낙지 탕탕이, 민어회 등을 먹으며 여행의 재미를 더했다. 이튿날, 손님들은 담양으로 향해 소쇄원과 죽녹원을



을 둘러봤다. 소쇄원은 전남의 3대 정원 중 하나로 동산과 숲의 자연스런 상태를 그대로 보존하고 있고 죽녹원은 16만㎡에 이르는 대나무 정원으로 담양 여행의 일번지로 꼽힌다. 서로 다른 매력을 가진 두 정원을 거닐며 한 폭의 그림과 같은 여유로운 정취

에 푹 빠져보았다. 손님들은 "역사의 소중함과 자연의 아름다움을 느낄 수 있었던 귀중한 시간이었다"며 만족감을 드러냈다. KEB하나은행은 앞으로도 손님들의 몸과 마음을 행복하고 건강하게 만드는 문화행사를 통해 적극적인 소통을 이어갈 것이다.



부산 인터내셔널PB센터

- 외국인 투자 국내 유치 및 국경을 넘는 글로벌 종합 자산관리 서비스 제공
  - 외국인 FD(Foreign Direct Investment) 전문가 상주 상담 서비스 제공
  - 외국인 관광객은 물론 지역 시민들의 만남의 장이 될 것으로 기대
- 주소 부산 진구 중앙대로 743 12F



둔산 골드클럽

- 대전지역 거점 점포로서 VIP 손님 대상 전문적인 종합 자산관리 서비스 제공
  - 부동산 또는 세무 전문가 상주 상담 서비스 제공
  - 문화를 담은 랜드마크로 성장시킬 예정
- 주소 대전 서구 대덕대로 235 2F